



Möchtest DU ein Channel Partner Netzwerk leiten?



Distribution Sales Leader m/w/d

Deine Aufgaben

- Neue Channel Partner gezielt identifizieren, qualifizieren und erfolgreich onboarden
- Förderung des Umsatzwachstums inkl. Überwachung und Optimierung der erforderlichen Maßnahmen
- Markt- und Potenzialanalysen in EMEA systematisch durchführen, um nachhaltiges Wachstum zu sichern
- Erarbeitung, Einführung und kontinuierliche Optimierung neuer Prozesse
- Projektverfolgung in Kooperation mit den CP's
- Schulung, Coaching der CP's und Pflege unseres Channel Partner Programms CP²
- Dokumentation der Vertriebstätigkeit im CRM-System

Dein Profil

- Erfahrung idealerweise im Vertrieb oder Outbound-Marketing
- Spaß und Experimentierfreudigkeit mit neuen Technologien & Verkaufsideen, um Best Practices zu erreichen
- Strukturierte Persönlichkeit, die Spaß daran hat, sich und ihren Arbeitstag selbst zu gestalten
- Gelegentliche internationale Reisebereitschaft
- Leidenschaft, um Strukturen und Prozesse zu schaffen und zu optimieren
- Kommunikationsstark und verhandlungssicher in Englisch und Deutsch, gern auch weitere Sprache

Unser Angebot

- **Abwechslung** – Auf Dich warten spannende Tätigkeiten mit sehr hoher Gestaltungsfreiheit in einem dynamischen, internationalen Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien
- **Karriere** – Deine persönliche Entwicklung fördern wir individuell
- **Einarbeitung** – Unser Team unterstützt dich intensiv bei der Einarbeitung, um dich bestmöglich auf deine Aufgaben vorzubereiten
- **Work & Life** – Wir gewähren sehr flexible Arbeitszeiten, Home-Office und 30 Tage Urlaub
- **Gesundheit** – Wie fördern deine Gesundheit mit einem Fahrrad Leasing und Massageangeboten
- **Spaß** – Nicht nur bei der Arbeit, sondern auch bei Teamevents und Firmenveranstaltungen, um gemeinsam Erfolge zu feiern
- **Mobilität** – Konfiguriere dir einen Dienstwagen, der zu dir passt und den du auch privat nutzen kannst
- **Zusatzleistungen** – Wir gewähren ein attraktives Gehalt mit einem hervorragenden, leistungsabhängigen Bonus sowie weitere Leistungen eines Großkonzerns